

相手の心を動かすプレゼン術

企画提案力向上研修 (全3回)

第1回

2021年 **8月18日** (水) 13:30 ~ 16:30
課題発見編 ~ 現状を把握して仮説を立てる ~

第2回

2021年 **9月15日** (水) 13:30 ~ 16:30
アイデア創造編 ~ デザイン思考で考える ~

第3回

2021年 **10月14日** (木) 13:30 ~ 16:30
提案書・プレゼン編 ~ 最適なストーリーで伝える ~

講師プロフィール

郷倉 正人 氏

(ごうくら まさと)

コンサルティングオフィスG 代表

【略歴】

1985年 早稲田大学卒業

2017年 法政大学経営大学院卒業 (MBA・経営管理修士)
中小企業診断士資格取得

大日本印刷(株)、J・ウォルタートンブソン、(株)東急エージェンシー
で販促・マーケティング部門のプランナーやプロデューサーとして、
大手企業の販促計画立案やイベント、キャンペーンの企画・実施運営
に数多く従事。電通グループの管理職を経て、経営コンサルタントと
して独立。

【主な業務領域】

- ・広告、販促を中心としたマーケティングやブランディング
- ・イベントや展示会、キャンペーンなどの企画、運営管理と戦略の策定
- ・サービスや消費財を中心とした商品開発と新規事業開発、起業支援
- ・流通や食品、サービス業を中心とした営業支援、業務改善、人材育成



◆ Zoomで受講していただく
オンライン研修です

◆ ワイエムプレミアムビジネス
クラブ会員様は参加費が2名
まで無料です

◆ 弊社ホームページからWeb
申込となります

>>> 詳しくは裏面をご覧ください

【 研修の特徴 】

本研修では、企画提案力の向上に必要な一連のスキルを3つのステップで学習します。各テーマごとに具体的なスキルをワークを通じて実践することにより、ビジネスでもすぐに応用ができるプログラムとなっています。

- **募集期間** 各回とも開催日の**5営業日前まで**
- **定員** 各回とも**先着30名**
- **参加費** ワイエムプレミアムビジネスクラブ会員様
2名まで無料
3名以上1名につき 1回あたり 10,000円（税込 11,000円）
一般の方 1名につき 1回あたり 20,000円（税込 22,000円）
- **受講形式** Z o o mで受講していただく**オンライン研修**です
- **申込方法** 弊社ホームページから**Web申込**となります

<https://www.ymcs.co.jp>

ワイエムコンサルティング

検索

▶ 申込フォームの「セミナー名」は次のとおりご入力ください
（「開催日」のご入力は不要です）

≪ 第1回から第3回まで全てご参加いただく場合 ≫
企画提案力向上研修 1 2 3

≪ 第1回のみ（各回個別に）ご参加いただく場合 ≫
企画提案力向上研修 1

- **対象者** 企画部門・営業部門の方など

👉 **こんな方にオススメ！！**

相手に刺さる企画提案力の基本スキルを身につけたい方

オンライン研修について

事前に申込責任者の方へ次の資料をお送りいたします

- ① **受講票**
ZoomのミーティングID・パスコードなどが記載してあります
- ② **Zoomの使い方**
留意点やインストール方法などが記載してあります
スピーカー・マイク・カメラなどは各自でご準備ください
- ③ **事前課題**
内容は別途ご案内いたします
- ④ **研修テキスト**
当日は各自お手元にご準備ください